



Plant'suite

— DIGITALISATION POUR LE VEGETAL —

L'écosystème digital qui transforme votre jardinerie
Inform. Conseiller. Vendre. Valoriser.

Plant'Suite rassemble la borne conseil, l'application de reconnaissance et le logiciel d'affichage pour créer un parcours végétal plus simple, plus vendeur et plus moderne.



Plant'info

La borne interactive

Guide le client en rayon, valorise l'expertise magasin et soulage les équipes.



Plant'Reco

L'identification IA

Photographie, identifie, conseille et relie le client à son magasin, avec diverses clés d'entrée.



Plant'Print

L'affichage végétal

Crée des supports clairs, homogènes et attractifs pour dynamiser le rayon.

Une suite complète pour jardinerie et points de vente horticoles

Conseil pédagogique + recommandations produits + outils vendeurs + expérience client premium

Une solution complète pour informer, conseiller et vendre

Chaque outil garde son rôle, et l'ensemble crée un parcours fluide : du besoin client jusqu'à la recommandation produit et à l'affichage en rayon.



Plant'info

La borne interactive qui guide vos clients dans leurs choix et valorise votre expertise en magasin.

En magasin

- Renseignements clients
- Choix facilité du végétal
- Formation vendeurs



Plant'Reco

La reconnaissance intelligente des plantes qui rassure, conseille et augmente les ventes additionnelles.

Hors magasin

- Relié au magasin proche
- Géolocalisation
- Phyto'conseils



Plant'Print

Le logiciel de création d'affiches qui valorise vos végétaux et dynamise votre rayon.

En magasin

- Affiches simples et complexes
- Impression rapide
- Charte graphique

Le même objectif : rendre le végétal plus clair, plus accessible et plus vendeur.

Le parcours Plant'Suite

Une mécanique en cinq temps, pensée pour réduire l'hésitation et transformer le conseil en achat.

1

Besoin client

Le client cherche une plante ou une solution.

2

Conseil guidé

Plant'info clarifie le choix en rayon.

3

Identification

Plant'Reco reconnaît et conseille.

4

Valorisation

Plant'Print rend l'offre visible.

5

Achat & fidélité

Produits associés et suivi client.

Ce que la suite apporte

● Performance commerciale

Recommandations plus pertinentes, hausse des ventes complémentaires et meilleure conversion.

● Productivité équipes

Moins de questions répétitives et plus de temps pour les conseils experts à forte valeur.

● Expérience client moderne

Un parcours pédagogique, simple et rassurant, même pendant les heures de pointe.

● Engagement responsable

Moins de papier inutile, plus d'information utile, meilleure réussite des plantations.

Plant'info

La borne conseil des plantes

Un point de contact visible en magasin : il guide, rassure et valorise votre expertise, tout en soulageant les équipes des demandes répétitives.



Un concentré de savoir

● Choix facilité du végétal

Recherche rapide, tunnel de sélection et conseils adaptés aux usages.

● Fiches plantes complètes

+ de 1600 fiches plantes d'extérieur et + de 100 fiches plantes d'intérieur.

● Conseils par e-mail

Envoi de fiches, inscription newsletter et statistiques mensuelles.

● Base évolutive

Mises à jour régulières, infos légales : invasives, toxicité, réglementation, etc...

● Rayon plus vendeur

Insertion possible de produits complémentaires et de messages promotionnels.

● Option appel vendeur



Connexion possible avec l'appel vendeur pour fluidifier l'accompagnement.

Bénéfices en magasin

● Moins d'attente

Le client obtient une première réponse immédiatement, y compris en heure de pointe.

● Équipes soulagées

Les vendeurs se concentrent sur le conseil expert et les ventes complexes.

● Image innovante

Une technologie visible qui modernise le magasin et différencie l'enseigne.

● Crédibilité terrain

Déjà présent dans de grandes enseignes de jardinage et de bricolage.

Existe en versions plantes d'intérieur et plantes d'extérieur

Solution sur écran 22" ou + • multilingue • matériel de qualité avec garanties complètes

Plant'Reco

Photographiez. Identifiez. Jardinez.

L'application qui identifie une plante en quelques secondes, délivre des conseils adaptés et propose les bons produits complémentaires.



Fonctionnalités clés

Une expérience fluide : photo, nom de la plante, besoins essentiels, produits associés et lien avec votre magasin.



● Identification rapide

Le client prend une photo, obtient le nom et les conseils clés en quelques secondes.

● Conseils personnalisés

Eau, lumière, entretien : l'essentiel au bon moment, avec des données agronomiques et sans jargon inutile.

● Recommandations associées

Substrats, engrais, soins : suggestions cohérentes pour déclencher l'achat.

● Géolocalisation magasin

Lien avec le logo, les produits complémentaires et le point de vente le plus proche.

● Dahl'IA

Un expert jardin conversationnel, basé sur notre base de données, qui répond en phrases claires.

● Expérience engageante

Simple, ludique et rassurante, dans l'application et dans le parcours client.

Certiphyto

NOUVEAU : Phyto'conseils

Les conseillers certiphyto peuvent rédiger facilement une aide au traitement, l'envoyer par e-mail au client et intégrer les prescriptions d'usage. La fonctionnalité est aussi disponible depuis la plate-forme d'administration Plant'info.

PHYTO'CONSEILS
Fiche conseil plante

Document d'accompagnement client en magasin. Cette fiche formalise une recommandation personnalisée fondée sur l'observation de la plante et les échanges avec le client.

DATE: 03 avril 2026 LIEU D'UTILISATION: Salle de bain

PLANT: Albouca

SYMPTÔMES OBSERVÉS: Feuilles jaunes et pendantes

PRODUIT CONSEILLÉ: Soudis, rempotage avec bête argile au fond du pot, tacher l'arrangement

MÉTHODE CONSEILLÉE: deux traitements à trois jours d'intervalle pour le soudis. Rempotage avec du terreau, plante verte, Tonalis + billes d'argile, au fond du pot

MÉTHODE ALTERNATIVE: -

RENOUVELLEMENT / FRÉQUENCE: Le traitement doit se faire deux fois à trois jours d'intervalle. Bien laisser sécher le terreau avant de répoter ou arranger. Planter votre daigé dans le terreau, tout qu'il est humide sur les cinq premiers centimètres ne pas arroser.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES: Ne pas traiter en plein soleil, mais toujours traiter à l'extérieur et laisser sécher avant de rentrer

CONSEILS CERTIPHYTO: Mon meilleur conseiller

Conseil rédigé par un conseiller certiphyto de Certiphyto. Ce document constitue une recommandation et ne remplace pas la notice de l'arrangement. Une prescription d'usage et des conditions d'utilisation du produit.



Ce que Plant'Reco change

● Conversion en hausse

Moins d'incertitude, plus d'achats finalisés.

● Vente additionnelle

Produits complémentaires proposés naturellement.

● Satisfaction client

Le client réussit mieux et revient.



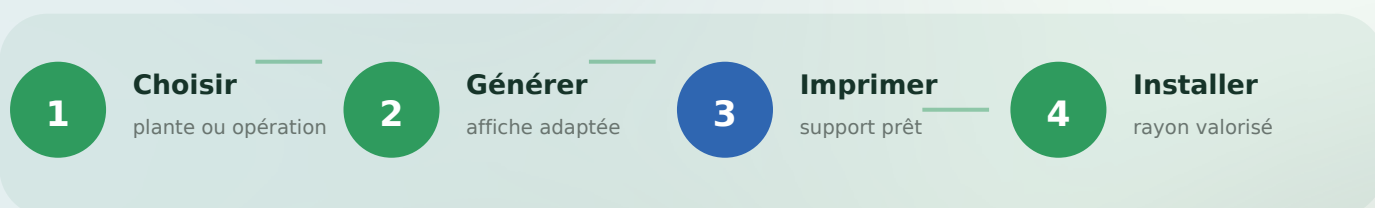
Plant'Print

Valorisez vos végétaux, simplement

Créez des affiches homogènes, lisibles et vendeuses.

Créer une communication végétale claire et attractive

Un rayon plus lisible, plus vendeur et une image premium renforcée.



Fonctionnalités clés

● Création rapide

Générez des supports adaptés à vos besoins, saisons et opérations.

● Cohérence visuelle

Univers graphique homogène, soigné et premium.

● Information lisible

Le client comprend vite et achète plus facilement.

● Mise en avant rayon

Un rayon plus clair, plus attractif, plus performant.

● Adaptation charte graphique

Supports personnalisables pour respecter l'identité de votre enseigne.

● Gain de temps

Moins de bricolage, plus d'efficacité pour les équipes.

Exemples
de créations
par nos clients



Résultat : une mise en avant végétale plus soignée

Plant'Print donne à l'équipe magasin un outil simple pour produire des affiches cohérentes, sans perdre du temps à bricoler ou à rédiger, tout est déjà prêt, avec de véritables données agronomiques !

Plant'Suite : un investissement rentable

Ce n'est pas une dépense numérique de plus : c'est un écosystème qui augmente l'efficacité, modernise l'image et aide vos clients à réussir leurs achats végétaux.

● Performance commerciale

Panier moyen, taux de conversion et ventes additionnelles soutenus par des recommandations pertinentes.

● Productivité équipes

Moins de demandes répétitives, plus de disponibilité pour le conseil expert et la vente accompagnée.

● Expérience client moderne

Un parcours pédagogique et innovant qui valorise l'enseigne et fidélise la clientèle.

● Engagement responsable

Information utile, réduction du papier inutile et meilleure réussite des plantations.

Pourquoi l'ensemble est plus fort que chaque outil seul ?

● Un parcours cohérent

Le client passe de la curiosité au conseil, puis au produit adapté.

● Une image premium

La technologie devient visible, utile et rassurante en magasin.

● Un socle de données exploitable

Conseils, fiches, recommandations et statistiques servent la performance commerciale.

● Des équipes mieux armées

La suite prépare le terrain et libère du temps pour la relation humaine.

Prêt à installer un vrai parcours conseil autour du végétal ?

Plant'Suite réunit Plant'info, Plant'Reco et Plant'Print dans une proposition claire : mieux informer, mieux conseiller, mieux vendre.

www.borne-jam.com